

INFORME PAIS. KENIA **(JAVIER SANJUAN SANCHEZ)**

<u>INDICE</u>	PAG.
1) INFORMACION GENERAL	2
2) COYUNTURA ECONOMICA	3
3) INFLUENCIA MERCADO KENIATA EN OTROS PAÍSES	4
4) INFORMACION SECTOR CONSTRUCCION	6
5) ESTADISTICAS SECTOR CONSTRUCCION	7
6) INFORMACION SECTOR MINERIA	18
7) NORMALIZACION DE PRODUCTOS	19
8) ARANCELES IMPORTACION	19
9) DIRECCIONES DE INTERES	19

1) Información general

Kenia se encuentra en el este de África, está atravesada por el Ecuador y tiene frontera con Somalia, Etiopía, Sudán del Sur, Uganda y Tanzania. Tiene 536 kilómetros de costa, que dan al Océano Índico, y una superficie de 580.367 kilómetros cuadrados, esto es, mayor que la de España. Existe una zona montañosa en el centro del país, atravesada por el Valle del Rift y una meseta fértil en el Oeste. La población keniana ha experimentado un enorme crecimiento: desde su independencia en 1963 en que contaba con 8 millones de habitantes ha alcanzado los 43 millones en 2012. Todavía es el vigésimo noveno país del mundo con mayor tasa de crecimiento de la población, un 2,44% anual. Sólo el 22% de la población reside en núcleos urbanos, aunque se estima que la tasa de urbanización crezca un 4,2% anual hasta 2015. La esperanza de vida es de 63 años. El 42,5% de la población es menor de 14 años y sólo el 2,7% supera los 64.

El sector agrícola junto con la ganadería y silvicultura supone el 22,0% del PIB; Las manufacturas el 10,0%, los transportes y las comunicaciones el 9,8% y la distribución el 10,3% del PIB.

En los últimos años se observa una tendencia hacia la diversificación remitiendo el tradicional fuerte peso del sector agrícola en favor de un importante crecimiento en otros sectores como el transporte, las telecomunicaciones, el turismo, las manufacturas, la distribución y la intermediación financiera.

En la composición del PIB de Kenia destaca por el lado de la oferta la aportación del sector servicios. Sus distintos componentes suman cerca del 50% del producto nacional. Transporte y comunicaciones incluye las actividades del sector keniano de tecnología y telecomunicaciones, uno de los más dinámicos de África, aunque ha retrocedido ligeramente entre 2007 y 2010.

Como corresponde a un país en desarrollo con una gran parte de la población que todavía vive en áreas rurales y depende de esta actividad, la agricultura en Kenia supone un alto porcentaje de la producción. No sólo se trata de una agricultura de subsistencia orientada a cubrir necesidades básicas, sino que este sector en Kenia tiene también una importante industria con una destacada actividad exportadora, como es el caso del té, café y flores frescas.

La producción de manufacturas aporta aproximadamente un 10% al PIB, un porcentaje que habrá de incrementarse sensiblemente si Kenia quiere cumplir sus ambiciosos planes de desarrollo a medio plazo. Respecto a otros países de

la región, destaca la muy escasa aportación del sector de minería, ya que Kenia no tiene yacimientos reseñables en explotación.

Por el lado del gasto, la principal aportación la realiza el Consumo, privado y público, seguido por la Formación de Capital, con una aportación estable en torno al 20% del PIB. El sector exterior tiene una significativa contribución negativa al gasto, reflejando el importante desequilibrio exterior de esta economía

2) Coyuntura económica

Kenia experimentó una rápida recuperación de los shocks internos y externos acontecidos en el periodo 2007-09, alcanzando un crecimiento del 5,3% en el año 2011. Y ello a pesar de que en 2011 la economía keniana se vio sometida a los rigores de la sequía y a la depreciación del chelín respecto al dólar en 28,7%, que dieron lugar a un episodio inflacionario que llevó la inflación media anual al 12,1%. Por ello, el Banco Central de Kenia subió el tipo de interés de referencia hasta el 18%, pero esta política monetaria restrictiva, unida a la situación de la economía internacional despertó temores de un ralentización de la economía y se ha llevado el tipo de referencia al 11%.

A medio plazo, se espera un crecimiento sostenido en torno al 6%. No obstante, para ello Kenia debe afrontar algunos retos fundamentales para materializar este potencial. Kenia cuenta con una población joven, que crece en casi un millón de habitantes al año y con una clara tendencia a la urbanización. Esto supone un arma de doble filo, esta estructura demográfica es un activo por el valor de una fuerza laboral joven y dinámica, sin embargo si el Estado no pudiera proveer servicios básicos como educación, sanidad, infraestructuras y garantizar niveles de empleo aceptable, la situación podría derivar en una crisis social. Por otra parte, a sabiendas del gran gasto programado por el gobierno y para garantizar la estabilidad presupuestaria, mantener la deuda pública en niveles aceptables y reducir la dependencia en la ayuda exterior, Kenia debería aminorar el peso de su economía sumergida y desarrollar un sistema tributario que garantice el pago generalizado de impuestos. Además, la estabilidad fiscal debe ser compaginada con inversiones en infraestructuras claves para el desarrollo del país, como el puerto de Mombasa o el suministro eléctrico, cuyas ineficiencias vienen lastrando el potencial de desarrollo del sector privado.

Por último, si la Comunidad del África Oriental no llegara a materializar el Acuerdo de Asociación con la Unión Europea, Kenia se vería claramente perjudicada. Si bien al expirar el acuerdo vigente los otros socios del bloque podrían mantener su status quo respecto a la UE, Kenia lo perdería y sectores exportadores clave se verían muy perjudicados.

3) Influencia del mercado de Kenya en otros países

Kenia es el centro económico y comercial de África Oriental. Esta posición está sustentada principalmente en tres aspectos de su economía: la diversificación de su tejido empresarial, su grado de apertura a la inversión extranjera y su localización estratégica en la región sumada a unas infraestructuras aceptables.

Sin duda, la ausencia de recursos naturales en abundancia ha obligado históricamente a Kenia a desarrollar su riqueza por otras vías. Esto ha dado lugar a que empresas importantes se desarrollen en sectores como las finanzas, las telecomunicaciones o la construcción. Por otro lado, su situación geográfica hace que Kenia sea un centro logístico para la región. El puerto de Mombasa es un referente regional y aglutina gran parte del tráfico de bienes en el este de África. No obstante, esta posición puede verse amenazada por las ineficiencias en la gestión y la obsoleta infraestructura, que están provocando cuellos de botella en el puerto. Por último, Kenia ha sido tradicionalmente, y más en los últimos años, destino principal de las inversiones de importantes multinacionales en la región.

En el contexto regional, Kenia es miembro de la Comunidad de África Oriental (EAC por sus siglas en inglés), junto con Tanzania, Uganda, Burundi y Ruanda. Por el tamaño de su economía, Kenia ejerce un liderazgo natural en esta organización, si bien este hecho es visto con cierto recelo por sus vecinos. Esta organización está integrada a través del Tratado de Mercado Común. El Tratado garantiza la libertad de movimiento de bienes, de servicios, personas y de capital, la coordinación y armonización de políticas económicas y monetarias para asegurar la estabilidad macroeconómica de la región. Paralelamente, se está avanzando en los trabajos para crear una Unión Monetaria a lo largo de 2012, lo cual resulta muy improbable, y una Federación Política en 2015.

Kenia también es miembro fundador del Mercado Común para el Este y Sur de África (COMESA) y uno de los principales miembros de esta área de integración regional en términos comerciales. De hecho, Kenia, Uganda, Sudán y Zambia representan el 56 % del total del comercio entre los miembros de COMESA

A nivel global, Kenia ha mantenido tradicionalmente estrechos vínculos con Europa, por motivos históricos, y con Estados Unidos, por motivos geoestratégicos. La relación con la Unión Europea es de vital importancia, puesto que constituye su principal mercado.

Las relaciones con China, si bien son fluidas desde los años 60, se han estrechado notablemente en los últimos años. Las empresas chinas están cada vez más presentes en suelo keniano y ambos países han sellado numerosos acuerdos económicos.

Son también importantes las relaciones con los Emiratos Árabes Unidos, su principal proveedor de hidrocarburos, y la India. Las empresas indias están aumentando su presencia comercial en Kenia y son habituales en los concursos por contratos públicos

Table 1 - Real GDP Growth Rates, 2001-2011

	2004	2005	2006	2007	2008	2009 (e)	2010 (p)	2011 (p)
Algeria	5,2	5,1	2,0	3,0	2,4	2,2	3,9	4,3
Angola	11,2	20,6	18,6	20,3	13,2	-0,6	7,4	7,9
Benin	3,1	2,9	3,8	4,6	5,0	3,0	3,5	3,8
Kenia	6,0	1,6	5,1	4,4	2,9	-4,0	3,4	3,1
Burkina Faso	4,6	7,1	5,5	3,6	5,2	3,0	4,4	5,2
Burundi	4,8	0,9	5,2	3,2	4,3	3,3	3,6	4,0
Cameroon	3,7	2,3	3,2	3,3	2,9	2,0	3,5	4,6
Cape Verde	4,3	6,5	10,8	7,8	5,9	3,9	5,1	6,4
Central Afr. Rep.	2,8	2,0	5,1	3,8	2,8	2,0	3,4	4,0
Chad	33,3	7,9	0,2	0,1	0,3	-0,8	2,1	4,4
Comoros	1,9	2,8	2,6	0,8	0,6	1,4	1,9	3,3
Congo	3,6	7,6	6,2	-1,1	7,3	7,6	11,9	1,2
Congo Dem. Rep.	6,6	7,9	5,6	6,3	6,2	2,6	6,3	8,7
Côte d'Ivoire	1,6	1,8	0,7	1,6	2,3	3,6	3,9	4,5
Djibouti	3,0	3,2	4,8	5,1	5,8	4,8	3,9	5,7
Egypt *	4,1	4,5	6,8	7,1	7,2	4,7	5,4	6,1
Equatorial Guinea	32,7	8,8	5,3	23,2	11,3	0,5	1,5	3,1
Eritrea	1,5	2,6	-1,0	1,4	-9,8	3,6	1,4	2,0
Ethiopia*	9,8	12,6	11,5	11,5	11,6	9,9	9,7	10,9
Gabon	1,4	3,0	1,2	5,6	2,3	-1,0	3,0	3,2
Gambia	7,0	5,1	6,5	6,3	6,1	4,8	5,4	5,7
Ghana	5,6	5,9	6,4	6,3	7,0	4,7	6,4	8,3
Guinea	2,3	3,0	2,5	1,8	4,9	0,6	4,3	4,5
Guinea Bissau	2,2	3,5	0,6	2,7	3,3	2,9	3,4	4,0
Kenya	5,1	5,9	6,3	7,1	1,7	2,5	3,6	4,2
Lesotho	2,3	1,4	6,6	2,3	4,4	1,1	2,3	3,3
Liberia	2,6	5,3	7,8	9,4	7,1	4,4	7,7	8,6
Libya	4,4	9,9	5,9	6,0	3,8	2,1	5,2	6,1
Madagascar	5,3	4,6	5,0	6,2	7,1	-4,5	-0,4	4,3
Malawi	5,4	3,3	6,8	8,6	9,8	7,0	6,0	6,2
Mali	2,3	6,1	5,3	4,3	5,0	4,4	4,6	5,3
Mauritania	5,2	5,4	11,4	1,0	3,7	-1,1	4,5	4,9
Mauritius	5,8	1,2	3,9	5,4	5,1	2,8	4,2	4,7
Morocco	4,8	3,0	7,8	2,7	5,6	5,0	4,3	4,9
Mozambique	7,9	8,4	8,7	7,0	6,8	5,4	5,8	6,1
Namibia	12,3	2,5	7,1	5,5	3,3	-1,8	3,0	3,9
Niger	-0,8	7,2	5,8	3,4	9,5	-0,9	3,2	5,1
Nigeria	6,6	6,5	6,0	6,5	6,0	3,0	4,4	5,5
Rwanda	5,3	7,1	5,5	8,8	11,2	4,5	5,1	5,3
São Tomé & Príncipe	6,6	5,7	6,7	6,0	5,8	4,1	4,6	5,1
Senegal	5,9	5,6	2,3	4,7	2,5	1,5	3,4	4,3
Seychelles	-2,9	7,5	8,3	9,7	-0,9	-6,8	3,9	4,2
Sierra Leone	7,4	7,3	7,4	6,4	3,9	3,5	4,0	5,0
Somalia
South Africa	4,6	5,3	5,6	5,5	3,7	-1,8	2,4	3,3
Sudan	5,1	6,3	11,3	10,2	7,0	4,9	5,4	4,2
Swaziland	2,9	2,5	3,3	3,5	2,4	0,2	2,2	2,4
Tanzania	7,6	7,4	6,9	6,8	7,5	5,5	5,7	5,8
Togo	2,5	1,2	3,9	2,1	1,8	2,2	2,5	3,6
Tunisia	6,0	4,1	5,4	6,3	4,6	3,1	4,0	4,5
Uganda	5,8	10,0	7,0	8,1	9,2	7,0	7,4	7,9
Zambia	5,4	5,3	6,2	6,2	5,7	6,1	5,8	5,9
Zimbabwe	-3,6	-4,0	-6,3	-6,9	-14,1	3,7	6,0	6,0
Africa	5,6	5,9	6,2	6,4	5,6	2,5	4,5	5,2

4) Informacion Sector construcción

De todos es sabido el efecto arrastre que tiene el sector de la construcción sobre el conjunto de la economía; en el caso de Kenia, aporta aproximadamente un 8% del PIB. Esta importancia se explica por su directa implicación en el sector del transporte y las comunicaciones, proyectos agrícolas de irrigación, suministro de energía, y la propia de vivienda privada.

Gracias al creciente protagonismo del sector del turismo y allende su directa relación con la construcción; el Gobierno hace ya bastantes años que inició reformas importantes del sector de la construcción de edificios y las obras públicas. Con las reformas en el sector de las carreteras se han creado tres entidades, a saber, la Administración Nacional de Autopistas (KENHA), la Administración de Carreteras Urbanas (KURA) y la Administración de Carreteras Rurales (KERRA), para supervisar la ejecución de los proyectos en ese campo. En el sector de la vivienda, hay una propuesta de crear una Junta Nacional de Planificación y Construcción de Edificios, para que redacte un código de edificación más actualizado y flexible para regular la práctica de la construcción. Se ha establecido la Administración Nacional de Obras Públicas con el objetivo de desarrollar el sector mediante el registro y la regulación de los contratistas y los trabajadores de la construcción, y de promover la creación de capacidad mediante la formación. Se ha diseñado un sistema de permisos electrónicos (el primero de la región) para aprobar los planes de desarrollo.

Sin embargo, a pesar de este dinamismo organizacional, existen toda una serie de obstáculos que impiden una plena evolución de la industria, como pueden ser: la pobre relación entre el gobierno y los contratistas, uso de equipamiento en muy mal estado, alarmantes niveles de corrupción (de hecho se estima que más de la mitad de los constructores realizan pagos en B), el costo de la mano de obra sigue siendo muy mal remunerada y poco cualificada, y por último la creciente delincuencia que no deja generar cierta inquietud en la ciudadanía, sobre todo en los inversores.

En lo que concierne específicamente a nuestra acción comercial, ésa se enmarca dentro de la actuación que llevamos a cabo en el 2010, con lo que para algunas partidas arancelarias se trataba sobre todo de una continuación de los procesos mercadotécnicos previstos.

A nivel de percepciones, sin duda hablamos de uno de los países con un mayor nivel de desarrollo en todos lo sentidos, ciudades ordenadas, edificios altos, variedad en la oferta tanto en términos de la propia naturaleza del oferente (indio, libanés, chino, europeo, local...) como de la heterogeneidad de la maquinaria disponible para la venta, existiendo gamas altas, medias y bajas, si

bien es verdad, que el factor precio sigue jugando un papel fundamental. Del África Oriental, de lo más atractivo

5) Estadísticas sector construcción

Valor añadido de la construcción de Kenia, 1970-2011

Año	Construcción bln. dólares	Parte en la construcción mundial, ‰	Parte de la construcción en el valor añadido, %	Construcción per cápita, dólares	Tasa de crecimiento de la construcción, %
2008	1.2	0.36	4.4	31	120
2009	1.3	0.41	4.8	33	108.3
2010	1.4	0.41	4.8	35	107.7
2011	1.4	0.36	4.7	34	100

Año	Kenia	Etiopía	Somalia	Tanzania	Uganda	Bcero
2008	1.2	1.3	0.096	1.6	2	6.196
2009	1.3	1.4	0.074	1.7	1.9	6.374
2010	1.4	1.1	0.04	1.8	2	6.34
2011	1.4	1.2	0.039	1.9	2.3	6.839

Valor añadido de la construcción de Kenia y los países vecinos, % 1970-2011

Año	Kenia	Etiopía	Somalia	Tanzania	Uganda	Bcero
2008	19.37	20.98	1.55	25.82	32.28	100.0
2009	20.4	21.96	1.16	26.67	29.81	100.0
2010	22.08	17.35	0.63	28.39	31.55	100.0
2011	20.47	17.55	0.57	27.78	33.63	100.0

**Construcción per cápita en Kenia e nos países vizinhos,
dólares, 1970-2011**

Año	Kenia	Etiopía	Somalia	Tanzania	Uganda
2008	31	16	11	38	64
2009	33	17	8	39	59
2010	35	13	4	40	60
2011	34	14	4	42	67

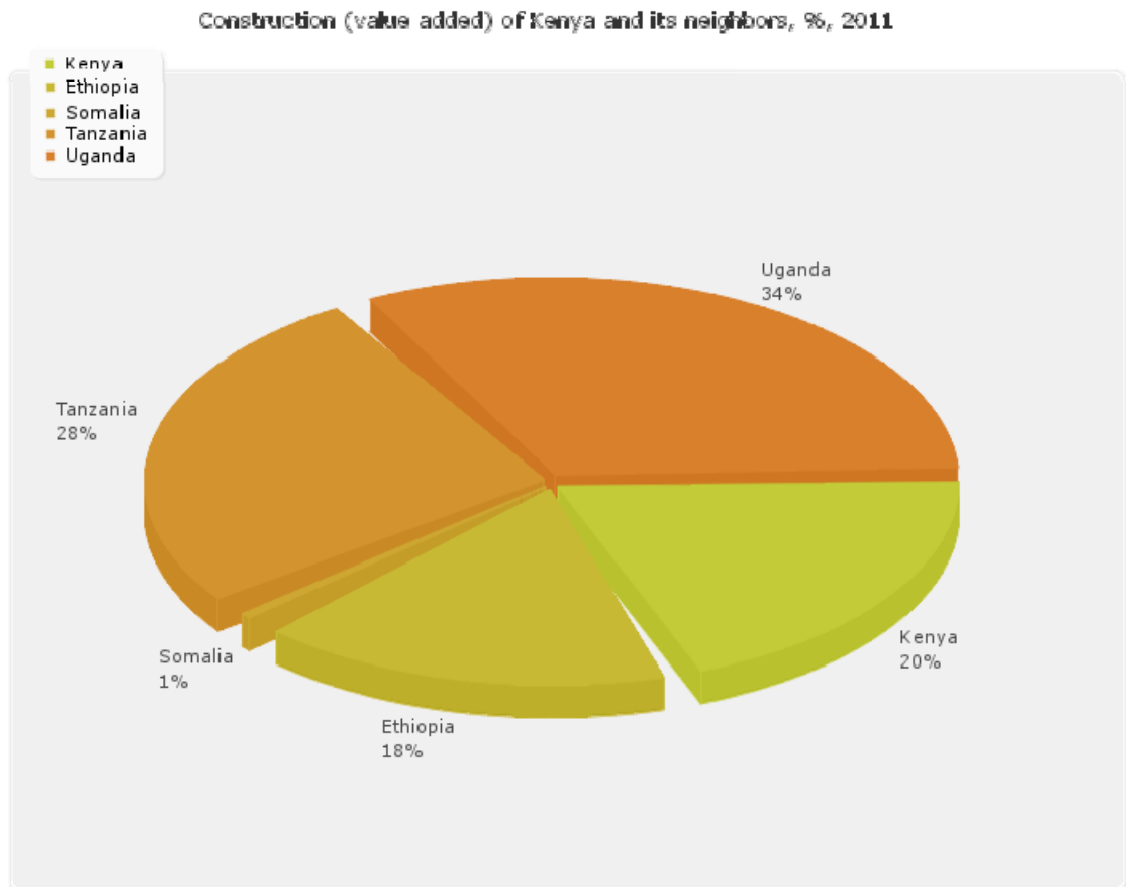
**Parte de la construcción en el valor añadido en Kenia
en los países vecinos, %, 1970-2011**

Año	Kenia	Etiopía	Somalia	Tanzania	Uganda
2008	4.4	5.4	4.2	8.4	13.3
2009	4.8	5.2	4.1	8.5	11.9
2010	4.8	4.4	4.3	8.6	12.5
2011	4.7	4.3	4.1	8.6	12.8

**Tasa de crecimiento de la construcción de Kenia y los
países vecinos, % 1971-2011**

Año	Kenia	Etiopía	Somalia	Tanzania	Uganda
2008	120	130	104.3	123.1	125
2009	108.3	107.7	77.1	106.3	95
2010	107.7	78.6	54.1	105.9	105.3
2011	100	109.1	97.5	105.6	115

Valor añadido de la construcción de Kenia y los países vecinos, %, 2011



<http://iushn.org/>

Valor añadido de la construcción de Kenia y los principales países, billón dólares, 1970-2011

Año	Kenia	Estados Unidos	China	Japón	Francia	Alemania
2008	1.2	639	270	290	169	132
2009	1.3	550	328	312	153	128
2010	1.4	636	360	332	149	122
2011	1.4	611	496	330	153	147

Construcción per cápita en Kenia e nos principais países, dólares, 1970-2011

Año	Kenia	Estados Unidos	China	Japón	Francia	Alemania
2008	31	2095	203	2292	2722	1600
2009	33	1788	246	2465	2450	1553
2010	35	2049	268	2624	2373	1482
2011	34	1952	375	2609	2351	1789

Parte de la construcción en el valor añadido en Kenia e nos principais países, %, 1970-2011

Año	Kenia	Estados Unidos	China	Japón	Francia	Alemania
2008	4.4	4.4	6	5.8	6.6	4.1
2009	4.8	3.9	6.6	6.1	6.5	4.3
2010	4.8	4.4	6.1	5.9	6.5	4.1
2011	4.7	4	6.8	5.7	6.2	4.6

Tasa de crecimiento de la construcción de Kenia y los principales países, %, 1971-2011

Año	Kenia	Estados Unidos	China	Japón	Francia	Alemania
2008	120	96.7	134.3	108.6	116.6	110
2009	108.3	86.1	121.5	107.6	90.5	97
2010	107.7	115.6	109.8	106.4	97.4	95.3
2011	100	96.1	137.8	99.4	102.7	120.5

MAQUINARIA PARA CONSTRUCCION DE CARRETERAS

Ventas UE 27 – Kenia. Niveladoras autopropulsadas

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27	
Years	2007	2008	2009	2010	2011	
Partners						
	Kenya	498.550	1 217.230	642.200	723.430	1 231.330

Ventas UE 27 – Kenia. Rodillos Apisonadores. Rodillos vibrantes

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27	
Years	2007	2008	2009	2010	2011	
Partners						
	Kenya	3 524.630	2 839.270	2 061.710	2 263.150	2 993.800

Ventas UE 27 – Kenia. Apisonadoras

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27	
Years	2007	2008	2009	2010	2011	
Partners						
	Kenya	162.850	26.100	43.200	428.670	28.000

EQUIPAMIENTO PARA LA PRODUCCION, TRANSPORTE Y PUESTA EN OBRA DEL HORMIGON Y MORTERO

Ventas UE 27 – Kenia. Hormigoneras y aparatos para amasar cemento

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27	
Years	2007	2008	2009	2010	2011	
Partners						
	Kenya	179.180	394.470	736.480	752.430	419.670

Ventas EU 27 Kenia. Maquinas para aglomerar cemento, minerales solidos

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27	
Years	2007	2008	2009	2010	2011	
Partners						
	Kenya	106.180	766.190	822.760	253.340	1 737.530

Ventas EU 27 – Kenia. Autohormigoneras

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27	
Years	2007	2008	2009	2010	2011	
Partners						
	Kenya	5 169.990	121.190	739.860	1 033.400	365.590

Ventas EU 27 – Kenia. Maquinaria para hormigón pretensado

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	1 542.190	1 999.140	1 674.210	1 053.470	3 073.670

Ventas EU 27 – Kenia. Centrales de hormigón

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	217.990	2 079.820	1 015.180	253.340	1 920.570

Ventas EU 27 – Kenia. Vibradores hormigón

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	1 542.190	1 999.140	1 674.210	1 053.470	3 073.670

MAQUINARIA DE ELEVACION Y TRANSPORTE

Ventas UE 27 – Kenia. Gruas Torre

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	160.780	164.230	47.130	722.670	174.940

Ventas UE 27 – Kenia. Demas máquinas y aparatos de elevacion

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	99.400	72.710	41.840	36.000	4.030

Ventas UE 27 – Kenia. Demás carretillas autopropulsadas

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	3 531.830	2 091.100	2 216.940	4 329.000	2 221.110

Ventas UE 27 – Kenia. Montacargas

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	528.230	135.550	246.270	1 033.990	411.880

MOVIMIENTO DE TIERRAS

Ventas UE 27 – Kenia. Maquinas de perforacion

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	647.950	328.940	696.560	572.370	376.000

Ventas UE 27 – Kenia. Carretillas automovil

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	1 675.560	746.380	2 990.540	827.230	151.900

Ventas UE 27 – Kenia. Martillos hidraulicos

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					

EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	13 196.790	10 033.410	11 946.010	8 892.640	13 465.220

Ventas UE 27 – Kenia. Martillos neumáticos

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	26.040	15.170	16.890	19.630	28.460

AUXILIAR DE CONSTRUCCION

Ventas UE 27 – Kenia. Material de andamiaje

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	289.210	180.580	76.080	486.650	248.190

Ventas UE 27 – Kenia. Maquinas de corte para hormigón

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	69.710	9.200	116.940	8.600	445.220

Ventas EU 27 – Kenia. Oficinas moviles prefabricadas

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	18.900	9.300	25.530	1 211.930	88.600

Ventas EU 27 – Kenia. Maquinaria soldar

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	-	-	-	15.100	79.780

6) Información Sector minero

La política nacional de recursos minerales y de minería está en vías de ser promulgada para sustituir a la Ley de Minas de 1940, y establecer un marco de principios y políticas que orientarán al Gobierno en la reforma del sector minero. Se adoptará una política para crear una Oficina Nacional de Geología, que administrará la nueva legislación de minas, y el Departamento de Minas y Geología, organismo encargado de la regulación del sector minero, se transformará en un organismo público semiautónomo.

MAQUINARIA PARA CANTERAS Y MINERIA

Ventas UE 27 – Kenia. Aparatos elevadores y transportadores

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	-	-	-	10.730	7.790

Ventas UE 27 – Kenia. Máquinas y aparatos para triturar

Indicators	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)	Export Value from the EU/MS (1000 EURO)
EU Member State(s)	EU27	EU27	EU27	EU27	EU27
Years	2007	2008	2009	2010	2011
Partners					
Kenya	1 444.550	1 871.940	2 232.670		

7) Normalización de productos.

Las principales barreras no arancelarias existentes son la dificultad en el despacho en aduanas de la mercancía bajo debido a la falta de automatización del proceso completo de importación del sistema Simba, la numerosa documentación necesaria para consignar una importación, el reducido horario de algunos puestos de aduana, el largo plazo de espera hasta la aplicación de las tarifas fiscales y aduaneras armonizadas y los procesos de comprobación física del valor de las mercancías importadas. Los cuerpos que actúan en esta verificación y certificación son demasiados y no cuentan con laboratorios de ensayo para realizar las pruebas de inspección en los puntos de entrada y salida relevantes. Los requisitos sobre las importaciones pueden variar.

8) Aranceles importación Kenia. Fuente UE

http://madb.europa.eu/madb/datasetPreviewFormATpubli.htm?datacat_id=AT&from=publi

9) Direcciones de interés

Ofcomes en Nairobi

CBA BUILDING 3 RD. FLOOR , MARA & RAGATI ROADS UPPERHILL

P.O. BOX 20961. Código Postal: 00202

NAIROBI - Kenia

Teléfonos: 00254202711434, 00254202714111, 00254733514462

Fax: 002542202711432

Nairobi@comercio.mineco.es